



Wine Services

Comment booster vos ventes ?

5 ASTUCES POUR EXPLOITER VOS DONNÉES WINE SERVICES

NOS ASTUCES



Identifiez les marchés à fort potentiel

Analysez les marchés où le potentiel de développement est le plus élevé (le nombre de points de vente qualifiés pour votre marque à conquérir).



Récupérez vos points de vente perdus

Contactez tous les points de ventes perdus sur les 12 derniers mois (en moyenne 20% de votre distribution finale).

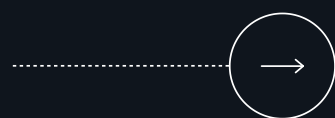
Utilisez les e-mails et numéros de téléphone disponibles sur votre plateforme.



Proposez des millésimes prêts à boire

Envoyez une offre de millésimes prêts à boire à tous les restaurants et cavistes ayant déjà référencé vos vins.

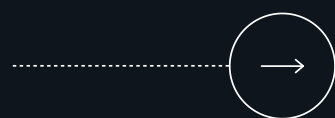
Utilisez l'e-mail pour maximiser l'impact.



Proposez votre second vin

Proposez votre second vin à tous les restaurants, cavistes et sites de e-commerce qui répertorient déjà vos grands vins.

Plus accessibles et prêts à boire plus jeunes, ils représentent une belle opportunité pour ces points de vente.



Partagez la liste des clients perdus

Envoyez à tous vos négociants la liste des points de vente que vous avez perdus.

Cela permet à vos négociants de se focaliser dessus afin de potentiellement les récupérer.

